

Rodrigo Deambrosi

Gerencia Comercial y Operaciones · Automatización con IA

Montevideo, Uruguay · Híbrido / Remoto · rdeambrosi95@gmail.com · [linkedin.com/in/rodrigo-deambrosi](https://www.linkedin.com/in/rodrigo-deambrosi) · [Portfolio: rodrigo-deambrosi.pages.dev](https://rodrigo-deambrosi.pages.dev)

PERFIL PROFESIONAL

Líder comercial y operativo con más de 8 años de trayectoria en la industria de la construcción, hoy enfocado en automatización e inteligencia artificial aplicada al negocio. Diseño e implemento soluciones no-code / low-code —bots, integraciones y dashboards— que eliminan trabajo manual, reducen errores y aceleran la toma de decisiones. Combino visión de negocio con capacidad técnica para llevar la IA del concepto a la operación real. Inglés avanzado (First Certificate).

ÁREAS DE EXPERTISE

- **IA & Automatización:** n8n, APIs de modelos de lenguaje (Claude/Anthropic), ingeniería de prompts, integraciones API/OAuth, automatización de flujos de trabajo.
- **Datos & BI:** Google Sheets API, Looker Studio, SQL, análisis y visualización de datos.
- **Comercial & Operaciones:** ventas B2B, gestión de cuentas clave, liderazgo de equipos, mejora de procesos, compras y logística.
- **Técnicas complementarias:** nociones de Python, Docker y administración de servidores Linux (VPS).

PROYECTOS DESTACADOS DE IA Y AUTOMATIZACIÓN

- **Bot de pedidos por WhatsApp:** diseñé e implementé un asistente con IA (n8n + modelo de lenguaje) que interpreta los pedidos enviados por WhatsApp y los registra automáticamente en el sistema, eliminando la carga manual y reduciendo errores de tipeo.
- **Automatización de facturas de importación:** flujo que lee facturas en PDF, extrae los datos con IA y detecta variaciones de precio entre compras, enviando alertas automáticas por correo.
- **Dashboards comerciales y de costos:** consolidé datos dispersos en tableros automáticos (ventas, márgenes, costos de importación) que pasaron a sostener decisiones basadas en datos.
- **Infraestructura propia:** montaje de un servidor Linux (VPS) e inbox omnicanal de atención, integrando WhatsApp con un bot de IA para ventas y soporte.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Asfalkote Pennsylvania SA — Industria de la construcción (pavimentos, impermeabilizantes y químicos), Montevideo

Gerente Asistente / Subgerente General

jul 2024 – Actualidad

- Coordinación y supervisión de la operación comercial y estratégica; definición de objetivos, planificación de ventas y desarrollo de nuevas líneas de negocio.
- Liderazgo de equipos comerciales y seguimiento de indicadores clave (KPIs); coordinación transversal con compras, logística, producción y administración.
- Impulso de la adopción de inteligencia artificial y automatización en procesos clave de la empresa.

Sub Gerente Comercial

mar 2022 – jul 2024

- Planificación y gestión de ventas; elaboración de análisis comerciales e informes para la gerencia orientados a la toma de decisiones.
- Gestión de cuentas de mayor volumen, incluyendo constructoras y clientes clave, con foco en relaciones comerciales de largo plazo.

Vendedor

feb 2018 – mar 2022

- Gestión de una cartera activa de aproximadamente 400 clientes: venta directa, cobranzas y análisis de ventas.
- Planificación de recorridos, cumplimiento de objetivos comerciales y optimización del rendimiento de la cartera.

FORMACIÓN

- **Universidad ORT Uruguay** — Programa de Desarrollo Gerencial: Operaciones e Innovación (2024).
- **Universidad ORT Uruguay** — Gerenciamiento de Equipos Comerciales (2024).
- **Estudios en Psicología** — Universidad de la República (UdelaR).

- **Educación secundaria bilingüe** (español / inglés).

IDIOMAS

- **Español:** nativo.
- **Inglés:** avanzado — First Certificate (FCE, Cambridge · nivel B2) y educación bilingüe.